



Ausgewählte Key Facts:

- Die berücksichtigten Anbieter von Autokrediten stellen zwischen einem und acht Produkte zur Verfügung.
- Die Analyse nutzerprofilabhängiger Beiträge zeigt eine durchschnittliche Spannweite beim effektiven Jahreszins von 3,9 Prozentpunkten.
- Zwischen neun und 14 unterschiedliche Kontaktwege stellen die Anbieter zur Verfügung. Die Serviceteams von vier Anbietern stehen mit einer 24/7-Hotline für Kundenanfragen zu Verfügung.
- Bei neun der zehn Unternehmen liegt die Antwortqualität des Kundendienstes bei Telefonanfragen deutlich höher als bei per E-Mail eingereichten Fragen.
- Zwei Anbieter zeigen eine starke Vergleichsportalpräsenz. Die Hälfte der Anbieter schaltet kostenpflichtige Anzeigen in Suchmaschinen.
- Innerhalb eines Jahres haben die zehn analysierten Anbieter nur rund 600.000 Euro für klassische mediale Werbung aufgewendet.
- Acht der zehn Anbieter unterhalten Profile auf Social Media Kanälen. Lediglich drei Anbieter nutzen ihre Kanäle zur Kommunikation von autokreditrelevanten Inhalten.



Key Facts der Marketing-Mix-Bereiche:



Nutzen und Umfang der Studie:

Kern der Analyse ist das Marketingverhalten der zehn Anbieter

Analyseinhalte: Product, Price, Place, Promotion

ganzheitliche Wettbewerbsanalyse aus Anbietersicht

alle Information auf 291 PowerPoint-Seiten

als PDF- und PowerPoint-Datei kurzfristig verfügbar

Die Studie ist objektiv, unabhängig und neutral

Nutzen: Basis für klare Positionierung und adäquate Reaktion auf Marketingmaßnahmen der Wettbewerber

zehn Anbieter für Autokredite:

- ADAC
- Barclaycard
- BMW Bank
- CreditPlus
- ING-DiBa
- Postbank
- PSA Bank
- Santander
- Sparkassen
- Targobank



Analysierte Anbieter:

ADAC

hohe Presseresonanz

Barclaycard

häufig günstige Zinsen in Nutzerprofilen

BMW Bank

lange mögliche Laufzeit bei Autokrediten

CreditPlus

breite Zinsspanne

ING-DiBa

starke Servicecenterperformance **PSA Bank**

kurze Wartezeiten bei Telefonanfregen **Postbank**

hohe Anzahl Kontaktwege Santander

starke Vergleichsportalperformance

Sparkassen

starke Präsenz in Suchmaschinen

Targobank

hohe Anzahl Anzeigen in Suchmaschinen

Diese Studie analysiert besonders marketingaktive Anbieter der Branche. Basis der Anbieterauswahl ist eine Vorrecherche zu Produktportfolio, Pricing, Distribution und Kommunikation.



Konzeption:

Detaillierte Analyse des Marketingverhaltens von zehn ausgewählten Anbietern von Autokrediten



Produkt

- Portfolio
- Produkteigenschaften
- Voraussetzungen
- Fahrzeugtypen
- Produkt- und Service-Features
- Tilgung, etc.
- ...



Konditionen

- Zinsrelevante Angaben
- Spannweite der Effektivzinsen
- Zinsen für zehn Nutzerprofile
- Faktoren für den Zinssatz
- **.** . . .



Distribution

- Vertriebskanäle
- App
- Hotline
- Websitefeatures
- Vergleichsportale
- Kontaktwege
- Mystery Calls
- Mystery Mails
- ..



- Kundenmedien
- Werbespendings
- Präsenz in Suchmaschinen
- Präsenz in Social Media
- Pressemitteilungen
- USP- / Motivanalyse
- ...





Stärken-/Schwächenanalyse

Marketingranking

Marketing-Positionierung

Studieninhalte:

Analysen:

- Produktportfolio-Vergleich, Zielgruppen, Produktfeatures
- Preisniveau, Preispositionierung, Beiträge für zehn Nutzerprofile
- Auswertung von Telefonanfragen bei den untersuchten Anbietern
- Auswertung von Onlineanfragen bei den untersuchten Anbietern
- Werbeausgaben / Motive in Internet, Print, Radio, TV
- Positionierung in Suchmaschinen
- Präsenz in Social Media (Facebook, Google+, Twitter, YouTube)
- Analyse von Konsistenz und Alleinstellung bei Vorteilsargumenten und Werbemotiven
- Marketing-Mix-Ranking auf Basis aller erfassten Marketingmaßnahmen
- statistische Analyse der Marketing-Positionierung

Die Studie in Zahlen:

- 10 Anbieter im Vergleich
- detaillierte Analyse von 21 Autokrediten
- Beiträge für 10 Nutzerprofile
- 55 Mystery Calls,
 55 Mystery Mails
- Werbeausgaben und Werbemotive in 5 Mediengattungen
- 4 Social Media Kanäle

Forschungsdesign:

Die Studie basiert auf Marktinformationen aus eigenen Erhebungen, Online-Datenbanken, Mystery Research und verschiedensten Sekundärquellen. Hier sind insbesondere die kostenpflichtigen Daten von **AdVision digital** (Werbespendings, Werbemotive) zu nennen. Die Studie ist im November 2018 erschienen.

Preis: Die 291 Seiten umfassende Studie kostet 3.600 EUR zuzüglich MwSt.



ь	-
1	-
Ľ	_
П	П
	-
r	~
ь	_
6	n
'n	c
ς	Ĭ
σ.	
2	3
	•
-(D
- (-
8	
ď	_
ĸ.	=
•	_
7	=
٠,	=
- (ı
	ø.
	•
- (6
•	≘
-(•
Е	=
ď	n
~	≺
((D)
٠	_

Management Summary	6
Forschungsdesign	8
➢ Produkt	21
Portfolio	27
 Produkteigenschaften Kreditbetrag, Laufzeit 	28
Voraussetzungen	33
■ Fahrzeugtypen	35
 Produkt- und Service-Features 	37
Sofortzusage, Kreditauszahlung, Beispielrechnung, Kreditrechner, Bonitätscheck online	
Tilgung, Ratenpausen und Kreditaufstockung	39
Tilgungsbeginn, Ratenpause <mark>n, Sondertilgung, Kreditaufsto</mark> ckung, vorzeitige Rückzahlung, Teilauszahlung, Ballonrate	
 Bedingungen für Ratenpausen und Sondertilgung 	41
Auszeichnungen	43
Auszeichnungen mit Autokreditbezug, allgemeine Auszeichnungen	
Versicherungen zum Autokredit	47
Kaufpreisversicherung, Kfz-Versicherung, Kostenschutzversicherung, Reparaturkostenversic Ratenschutzversicherung	herung,
Weitere Produktmaßnahmen	50
Alleinstellungsmerkmale	52



-
\boldsymbol{c}
>
C
٠.
щ
۵
720
ò
2
Σ
C
č
7
٤.
н
Е
100/
C
_
7
C
g
(c
•

>	Konditionen	54
	 Zinsrelevante Angaben 	58
	Spannweite der Effektivzinsen	63
	 Zinsen nach Nutzungsprofilen 	65
	■ Faktoren für den Zinssatz	68
	Volumenabhängig, laufzeitabhängig, bonitätsabhängig	
	 Besonderheiten 	69
	Bearbeitungsgebühr, <mark>Kontoführung</mark> , Hotline, Vorf <mark>älligkeitsentschädigung</mark>	
	 Weitere Konditionenmaßnahmen 	71
	 Alleinstellungsmerkmale 	73
>	Distribution	75
	 Vertriebswege 	81
	Direkter Vertrieb: Filiale, Internet, mobiler Vertrieb, Telefon, App; indirekter Vertrieb: Freundschaftswerbung, Vertriebspartner	
	Website	87
	Usability, Features	
	 Vergleichsportal-Marketing 	91
	Genutzte Portale, Platzierungen	
	Servicecenter	96
	Kontaktwege, Telefonanfragen: Hotlinezeiten, Mystery Calls zu Wartezeiten, Antwortqualität, Besonderheiten; Onlineanfragen: Formulareigenschaften, Mystery Mails zu Reaktionszeiten, Antwortqualität, Besonderheiten	

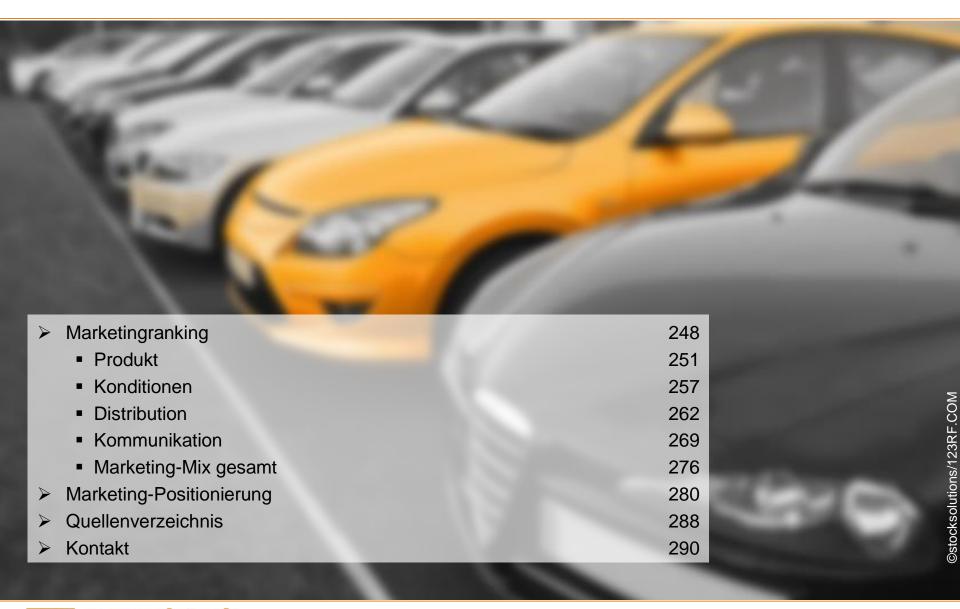


Inhaltsverzeichnis

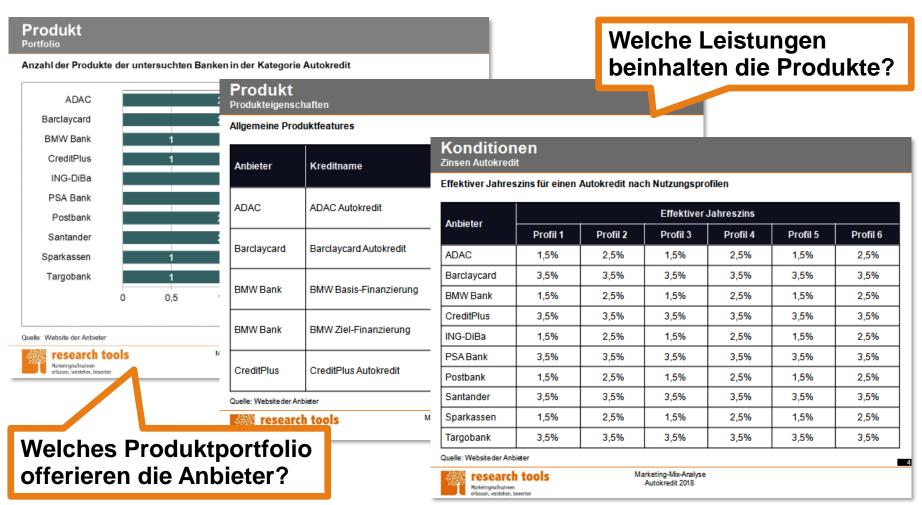
г	 Alleinstellungsmerkmale 	121		
>	Kommunikation	123		
	■ Eigenmedien	131		
	Website: Slogans, Nutzenargumente; Flyer und Prospekte: Formate, Inhalte, Motive; Kundenmedien: Kundenmagazin, Newsletter, Blog, Forum			
	■ Werbung	149		
	Werbeausgaben: nach Mediengattungen, im Zeitverlauf; Werbemotive	_		
	 Suchmaschinen 	164		
	Organische Suchergebnisse und Paid Search	_		
	Social Media & PR	177		_
	Social Media: Facebook, Google+, Twitter, YouTube, Scoring; PR: Pressemitteilungen, Presseresonanz, Presseeffizienz	•		-CON
	 Kommunikationsstrategie 	204		23R
	USP-Analyse: Verwendete USPs nach Medien, Konsistenz über die Medien, Alleinstellungen; Motivanalyse: Verwendete Motive nach Medien, Konsistenz über die Medien, Alleinstellungen; Kommunikationstiming	-		©stocksolutions/123RF.COM
	 Alleinstellungsmerkmale 	233		ckso
>	Stärken und Schwächen der Anbieter	235		Sto
		-		9



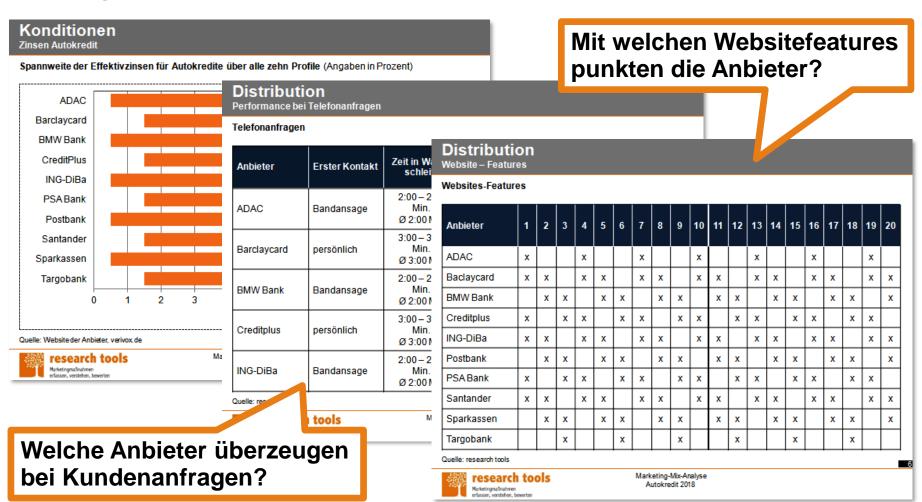
Inhaltsverzeichnis



Beispielseiten (1)



Beispielseiten (2)

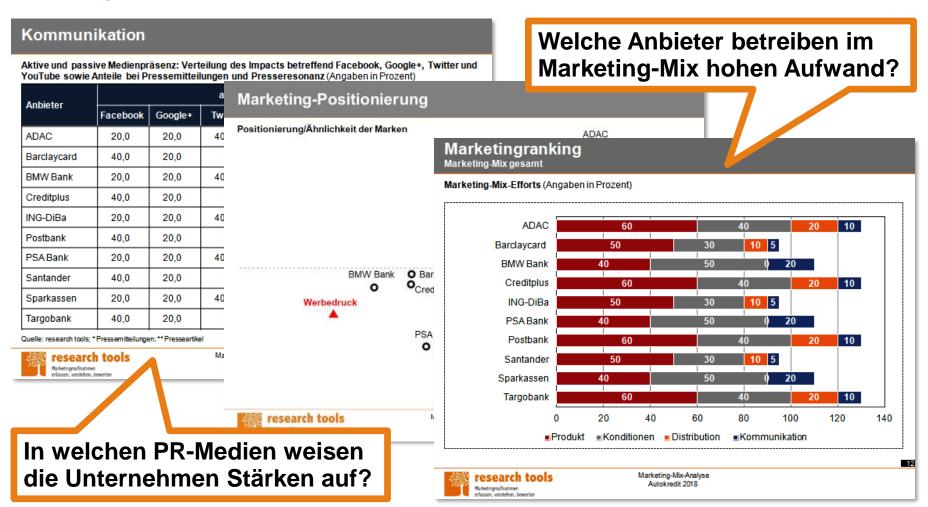


Beispielseiten (3)





Beispielseiten (4)





Bestellformular

Ihre Bestellun	a nehmen wir	gerne p	er formloser	E-Mail oder	· mit ausgefüllten	n Bestellformular	entaeaen.
—	9	3 -			3 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 -		

E-Mail: <u>uwe.matzner@research-tools.net</u>

FAX: +49 (0)711 - 55090384

Auftragnehmer: research tools, Kesselwasen 10, 73728 Esslingen am Neckar

Hiermit bestellen wir zum Preis in Höhe von 3.600 EUR zzgl. MwSt. die Marketing-Mix-Analyse Autokredit 2018.

Auftraggeber: Firma:	
Ansprechpartner:	
E-Mail:	
Position/Funktion:	
Datum, Ort, Unterschrift:	



Kontakt / Branchenerfahrung

Ihr Ansprechpartner für diese Studie ist:

Uwe Matzner



Geschäftsführer
Diplom-Kaufmann, Marktforscher BVM
Tel. +49 (0)711 - 55090381, Fax +49 (0)711 - 55090384
E-Mail: uwe.matzner@research-tools.net

research tools Kesselwasen 10, 73728 Esslingen am Neckar www.research-tools.net

research tools: Marketingmaßnahmen erfassen – verstehen – bewerten

Zuletzt zur Bankenbranche erschienen:

- Werbemarktanalyse Direktbanken 2018
- Werbemarktanalyse Karten 2018
- Werbemarktanalyse Finanzierung 2018
- Marketing-Mix-Analyse Baufinanzierung 2018
- Werbemarktanalyse Banken 2018
- Studie eVisibility Banken 2018

Seit 2005 forscht research tools marketingund wettbewerbsorientiert und positioniert sich als Marketingstudien-Spezialist. Zur Bankenbranche erschienen seit 2016 mehr als 20 Studien. In der Studienreihe Marketing-Mix-Analysen erschienen seit 2016 über 30 Studien.













