

#### **Nutzwert der Studie:**



Welche der zehn analysierten Anbieter punkten mit einem breiten **Produktportfolio**?



Welche **Preispositionierung** weisen die Marken auf?



Wie überzeugend ist die **Servicequalität** am Telefon und per Mail?



Welche Anbieter zeigen starke Präsenz über **Vergleichsportale** und in **Suchmaschinen**?



Über welche **Medien** kommunizieren die Marken?



Welche Anbieter sind in den Social Media am aktivsten?



Welche Marken sind die Benchmarks in den vier Mix-Bereichen **Product**, **Price**, **Place**, **Promotion**?



# **Management Summary**

#### **Key Facts der Marketing-Mix-Bereiche:**



#### **Nutzen und Umfang der Studie:**

Kern der Analyse ist das Marketingverhalten der zehn Anbieter Analyseinhalte: Product, Price, Place, Promotion ganzheitliche Wettbewerbsanalyse aus Anbietersicht alle Informationen im Wettbewerbsvergleich auf 355 PowerPoint-Seiten als PDF und PowerPoint-Datei kurzfristig verfügbar die Studie ist objektiv, unabhängig und neutral Nutzen: Basis für klare Positionierung und adäquate Reaktion auf Marketingmaßnahmen der Wettbewerber

zehn Anbieter von Smart Home-Produkten:

- Aqara
- Bosch
- Busch-Jaeger
- FRITZ!
- Gira
- homematic IP
- Loxone
- Rademacher
- Ring
- Somfy



#### **Analysierte Anbieter:**

Aqara

günstigste Einzelkomponenten

Bosch

klares Naming der Produktpakete **Busch-Jaeger** 

alle wichtigen Themenfelder mit Paketen abgedeckt

FRITZ!

sehr gute durchschnittliche Platzierung in Vergleichsportalen

Gira

sehr viele Auszeichnungen/ Testberichte/Gütesiegel homematic IP

in den meisten Vergleichsportalen vertreten Loxone

sehr gute Antwortqualität bei telefonischen Anfragen Rademacher

sehr gut bewertete App

Ring

gute Präsenz bei Paid Search

Somfy

etliche Pressemitteilungen zu Smart Home

Diese Studie analysiert im Bereich **Smart Home** besonders marketingaktive Anbieter. Basis der Anbieterauswahl ist eine Vorrecherche zu Produktportfolio, Pricing, Distribution und Kommunikation.

#### Konzeption:

Detaillierte Analyse des Marketingverhaltens der zehn ausgewählten Anbieter von Smart Home-Produkten



#### **Produkt**

- Sortimentsbreite
- Sortimentstiefe
- Innovation
- Produktfeatures
- Produktqualität
- Alleinstellungsmerkmale

• ...



#### Konditionen

- Preistransparenz
- Preisoptik
- Preisgünstigkeit
- Preisdifferenzierung
- Preispositionierung
- Zusatzleistungen
- Nebenkonditionen

• ...



#### **Distribution**

- Vertriebswege
- Website Usability
- Vergleichsportale
- Kontaktwege
- Mystery Calls
- Mystery Mails

• ...



### Kommunikation

- Kundenmedien
- Werbespendings
- Präsenz in Suchmaschinen
- Präsenz in Social Media
- Pressemitteilungen
- USP- / Motivanalyse
- ...







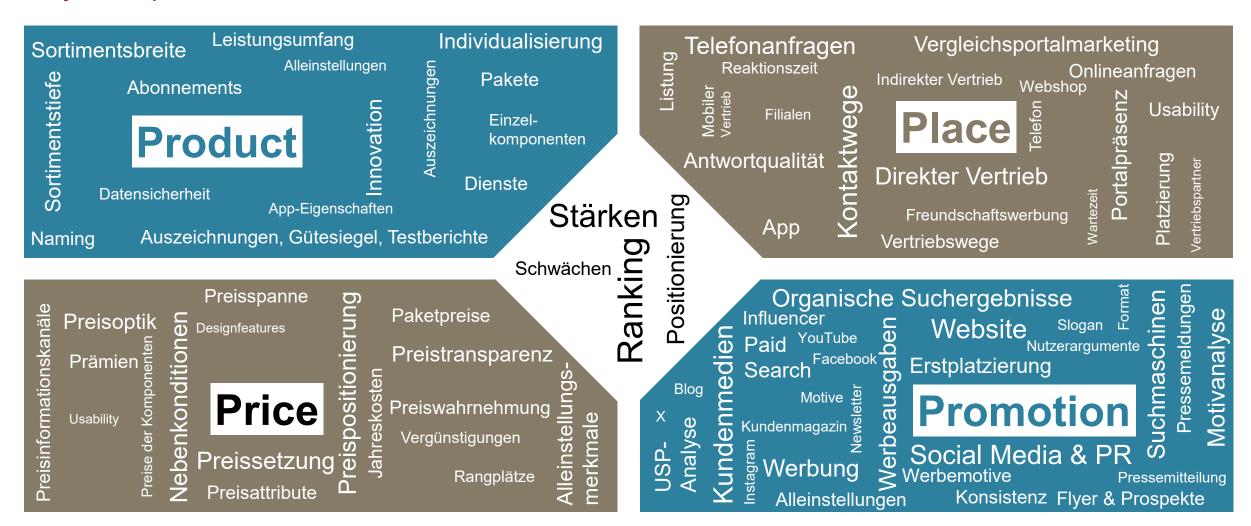


Stärken- / Schwächenanalyse

Marketingranking

Marketing-Positionierung

#### **Analysierte Aspekte:**



#### Studieninhalte:

#### **Analysen:**

- Produktportfolio-Vergleich, Zielgruppen, Produktfeatures
- Preisniveau, Preispositionierung, Preisvergleiche
- Präsenz in Vergleichsportalen
- Auswertung von 100 Onlineanfragen und Telefonanfragen bei den untersuchten Anbietern
- Werbeausgaben / Motive in Internet, Print, Radio, TV
- Positionierung in Suchmaschinen
- Präsenz in Social Media (Facebook, Instagram, X, YouTube)
- Analyse von Konsistenz und Alleinstellung bei Vorteilsargumenten und Werbemotiven
- Stärken-/Schwächen-Analyse der zehn Anbieter
- Marketing-Mix-Ranking auf Basis der erfassten Marketingmaßnahmen
- statistische Analyse der Marketing-Positionierung

#### Die Studie in Zahlen:

- 10 Anbieter im Vergleich
- Analyse von 76 Produktpaketen
- 28 Komponenten in Paketen
- umfangreiche Preisvergleiche für 10 Einzelkomponenten
- Präsenz in 20 Vergleichsportalen
- 50 Mystery Calls,
- 50 Mystery Mails
- Werbeausgaben und Werbemotive in 5 Mediengattungen
- 4 Social-Media-Kanäle

#### Forschungsdesign:

Die Studie basiert auf Marktinformationen aus eigenen Erhebungen, Online-Datenbanken, Mystery Research und verschiedenen Sekundärquellen. Werbespendingdaten und Werbemotive beziehen sich auf den deutschen Markt und entstammen der Werbedatenbank des unabhängigen Medienbeobachters **AdVision digital**. Die Studie ist im Juli 2025 erschienen.

Preis: Die 355 Seiten umfassende Studie kostet 4.200 EUR zuzüglich Mehrwertsteuer.



	Management Summary	6	
	Forschungsdesign	13	
>	Produkt	16	
	<ul> <li>Sortimentsbreite         Anzahl Produktpakete, Zusammensetzung der Pakete, Einzelkomponenten in Paketen         Zielsetzungen der Pakete     </li> </ul>	20	
	<ul> <li>Innovation         Naming der Pakete, Alleinstellungsmerkmale     </li> </ul>	38	
	<ul> <li>Produktfeatures         Anzahl Einzelkomponenten(-arten), angebotene Einzelkomponenten, Positionierung der Anbieter,         Dienste, Datensicherheit, Hauptelemente der aktiven und passiven Steuerung, Eigenschaften der Apps     </li> </ul>	41	
	Produktqualität     Auszeichnungen, Testberichte, Gütesiegel	57	
	Weitere Produktmaßahmen     Abonnements, weitere Maßnahmen	64	



	70	
Konditionen	70	
<ul> <li>Preistransparenz</li> <li>Kanäle mit Preisinformationen</li> </ul>	74	
<ul> <li>Preisoptik         Designfeatures, Beträge, Preisattribute, Usability     </li> </ul>	75	
■ Preissetzung  Preise der Pakete, Preise Einzelkomponenten	81	
<ul> <li>Preispositionierung         Preisspanne Pakete und Einzelkomponenten, Preisranking Einzelkomponenten     </li> </ul>	95	
<ul> <li>Nebenkonditionen</li> <li>Preismodelle, weitere Konditionenmaßnahmen</li> </ul>	106	
> Distribution	109	
<ul> <li>Vertriebswege direkter Vertrieb         Filialen, Online-Antrags-/Bestellformular, Mobiler Vertrieb, Telefon, Webshop, Online-Katalog, Vertrieb über Handel, App-Betriebssysteme     </li> </ul>	113	
<ul> <li>Vertriebswege indirekter Vertrieb         Freundschaftswerbung und Vertriebspartner     </li> </ul>	115	
Website Usability	117	
Website Features	118	



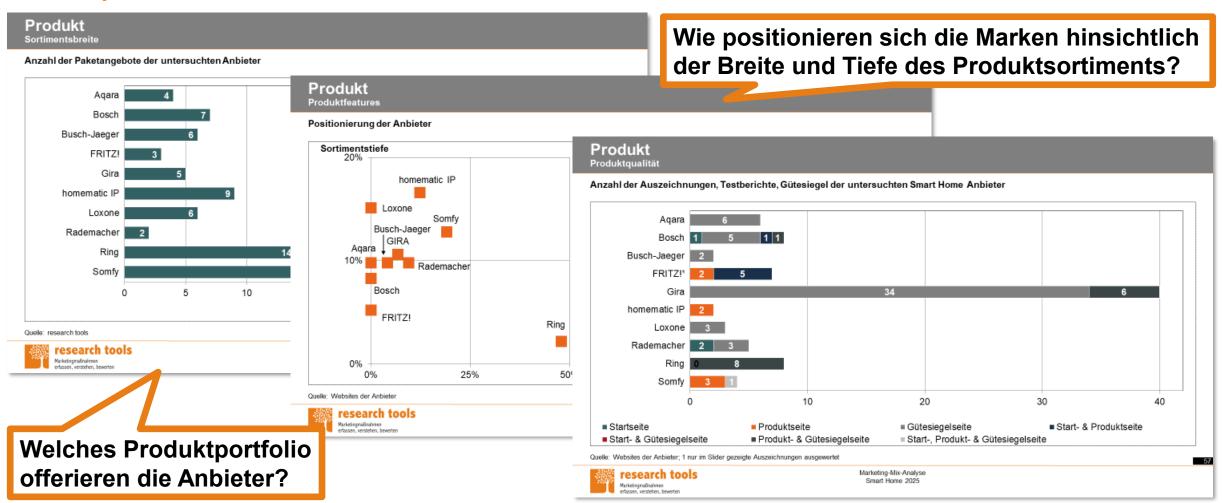
	_			
<ul> <li>Vergleichsportal-Marketing</li> <li>Listungen, Platzierungen</li> </ul>	121			
<ul><li>Kontaktwege</li></ul>	125			
<ul> <li>Servicecenter-Performance bei Telefonanfragen         Telefonanfragen: Hotlinezeiten, Mystery Calls zu Wartezeiten, Antwortqualität, Besonderheiter     </li> </ul>	129			
<ul> <li>Servicecenter-Performance bei Onlineanfragen         Onlineanfragen: Formularangaben, Mystery Mails zu Reaktionszeiten, Antwortqualität,         Besonderheiten     </li> </ul>	137			
Servicecenter-Performance Zusammenfassung	147			
> Kommunikation	150			
<ul> <li>Website</li> </ul>	156			
Slogans, Nutzenargumente				
<ul> <li>Flyer und Prospekte Formate, Inhalte, Motive</li> </ul>	166			
<ul> <li>Kundenmedien Kundenmagazin, Newsletter, Blog, Forum</li> </ul>	177			
<ul> <li>Werbung         Werbeausgaben der Anbieter, Werbetiming, Mediengattungen, Werbemotive     </li> </ul>	183			



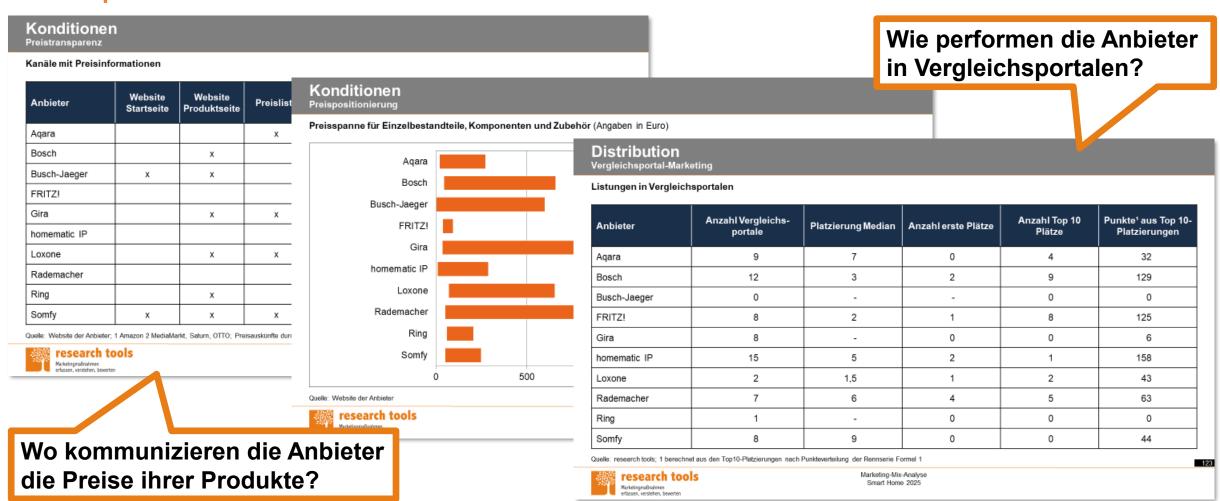
	<ul> <li>Suchmaschinenmarketing         Anzahl und Position in organischen Suchmaschinenergebnissen und Paid Search     </li> </ul>	197
	<ul> <li>Social Media &amp; PR         Social Media: Abonnenten, Beiträge, Likes und Impact auf Facebook, Instagram, X, YouTube;         Influencer-Marketing; PR: Pressemitteilungen, Presseresonanz, Presseeffizienz,         Kommunikationstiming     </li> </ul>	212
	■ USP-Analyse  Verwendete USPs nach Medien, Konsistenz über die Medien, Alleinstellungen	273
	<ul> <li>Motivanalyse</li> <li>Verwendete Motive nach Medien, Konsistenz über die Medien, Alleinstellungen</li> </ul>	28
	■ Weitere Maßnahmen	294
>	Stärken und Schwächen	296
>	Marketingranking	309
	■ Produkt	312
	■ Konditionen	318
	<ul> <li>Distribution</li> </ul>	324
	<ul> <li>Kommunikation</li> </ul>	332
	<ul> <li>Marketing-Mix gesamt</li> </ul>	341
>	Marketing-Positionierung	344
>	Quellenverzeichnis	352
>	Kontakt	354



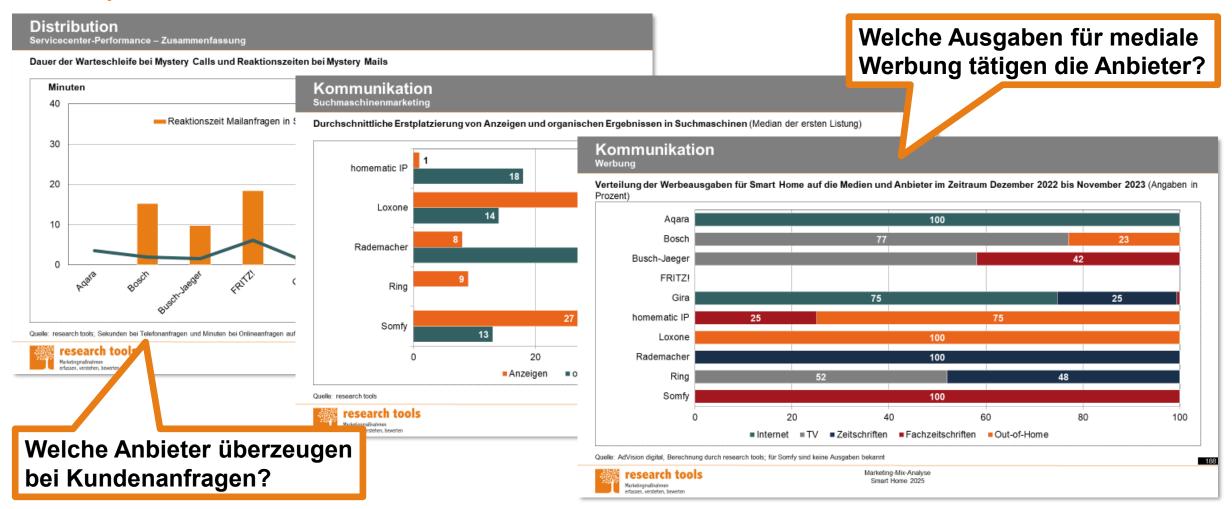
# Analysebeispiele (1)



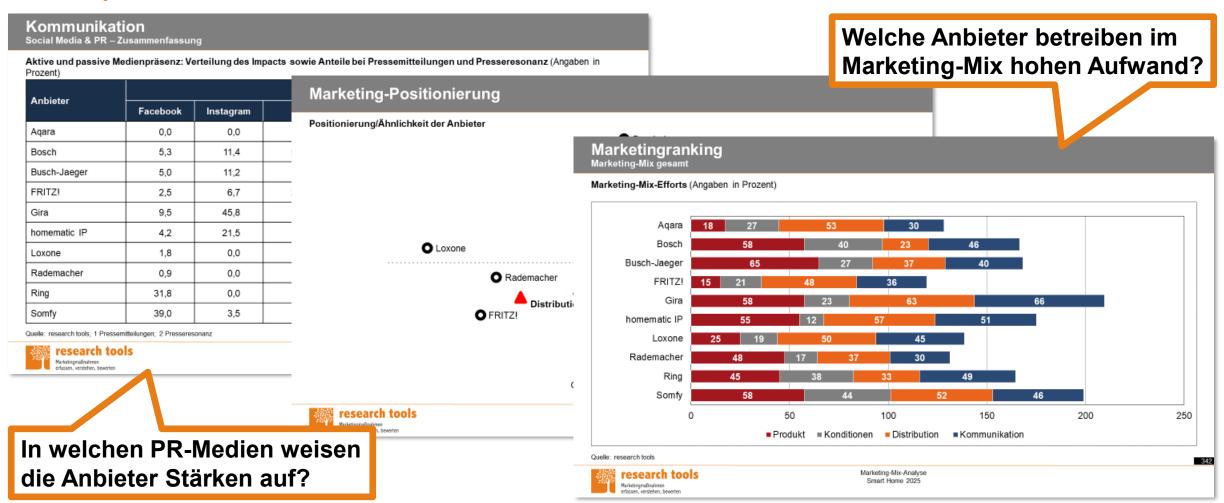
# Analysebeispiele (2)



# Analysebeispiele (3)



# Analysebeispiele (4)





## Bestellformular

Ihre Bestellung nehmen wir gerne per formloser E-Mail oder mit ausgefülltem Bestellformular entgegen.

E-Mail: <u>uwe.matzner@research-tools.net</u>

FAX: +49 (0)711 - 55090384

Auftragnehmer: research tools, Kesselwasen 10, 73728 Esslingen am Neckar

Hiermit bestellen wir zum Preis in Höhe von 4.200 EUR zzgl. MwSt. die Marketing-Mix-Analyse Smart Home 2025.

Auftraggeber: Firma:		
Ansprechpartner: _		
E-Mail:		
Position/Funktion:		
Datum, Ort, Unterschrift: _		



## Kontakt / Branchenerfahrung

#### Ihr Ansprechpartner für diese Studie ist:

#### **Uwe Matzner**



Geschäftsführer Diplom-Kaufmann, Marktforscher BVM Tel. +49 (0)711 - 55090381, Fax +49 (0)711 - 55090384 E-Mail: uwe.matzner@research-tools.net

research tools Kesselwasen 10, 73728 Esslingen am Neckar www.research-tools.net

research tools, Marketingmaßnahmen erfassen – verstehen – bewerten

Seit 2005 forscht research tools marketing- und wettbewerbsorientiert und positioniert sich als Spezialist für Marketinganalyse, -controlling und -monitoring.

In der Studienreihe "Marketing-Mix-Analysen" sind seit 2019 mehr als 30 Marktstudien zu unterschiedlichen Branchen erschienen.

Weitere relevante Studien im Bereich Haustechnik:

- Werbemarktanalyse Wärmepumpen 2025
- Studie eVisibility Haussicherheit 2025
- Studie eVisibility Fenster & Türen 2025
- Studie eVisibility Torsysteme 2024
- Werbemarktanalyse Fertighaus und sonstiger Hausbau 2024
- Werbemarktanalyse Heizungs- und Klimatechnik 2024

Haustechnik: seit 2022 mehr als 20 Studien veröffentlicht.











