



Nutzwert der Studie:



Welche **Kundenstrukturen** weisen die 13 analysierten Energieanbieter auf?



Wie unterscheidet sich das **Kundenverhalten**? Welcher Anbieter hat die höchste Weiterempfehlungsquote, wer liegt vorn bei der Kundenausschöpfung?



Welche **Abschlussmotivation** begründete den letzten Energieproduktabschluss?



Welches Wechselverhalten zeigt der nächste Produktabschluss auf?



Wer sind die **Benchmarks** bei Marktanteil, Kundenstruktur und -verhalten?



Über welche Freizeitaktivitäten und Medien sind die Kunden erreichbar?



Bei welchen Marketing-Kennzahlen zeigen sich Potenziale?



Key Facts der Analysebereiche:

Nutzen und Umfang der Studie:

Analyse von Struktur und Verhalten der Energiekunden von insgesamt 13 Energieanbietern auf Basis von 4.000 Online-Interviews alle Informationen im Wettbewerbsvergleich auf 118 PowerPoint-Seiten als PDF und PowerPoint-Datei kurzfristig verfügbar die Studie ist objektiv, unabhängig und neutral Nutzen: Benchmarking auf Basis von Marketingkennzahlen zu Kundenstruktur und Kundenverhalten

untersuchte Energieanbieter:

- E WIE EINFACH
- E.ON
- EnBW
- enviaM
- Eprimo
- EWE
- LichtBlick
- MVV
- RheinEnergie
- RWE
- Stadtwerke / regionale EV
- Vattenfall
- Yello

Konzeption:

Die Kunden im Anbietervergleich



Marktanteile

- produktgruppenübergreifend
- nach Produktgruppen
- nach Soziodemografie

Abschlussabsicht

- nach Soziodemografie
- Kundentreue
- Anbieterwechsel





Kundenstruktur

- Geschlecht, Alter, Bildung
- Beruf, Einkommen, HH-Größe
- Fam.stand, Ortsgröße, Region

Freizeit-/Medienverh.

- Internetnutzung
- Bewertung von Werbeformen
- Freizeitaktivitäten





Kundenverhalten

- Abschlussortpräferenz
- Abschlussverhalten
- Wechselverhalten etc.

Kundenprofile

- Kennzahlen Marktanteil
- Kennzahlen Kundenanteil
- Kennzahlen Kundenverhalten



Unternehmensprofile

Studieninhalte:

Die Studie in Zahlen:

4.000

Online-Interviews 6.125

analysierte Produktabschlüsse 13

im Detail analysierte Energieanbieter 6

Abschlussorte 8

Produktgruppen 1

Werbemediengattungen

14

Marketing-Kennzahlen im Anbietervergleich

Forschungsdesign:

Für die Studie wurden 4.000 Interviews online-bevölkerungsrepräsentativ (auf zwei Jahre verteilt) bei Verbrauchern in Deutschland durchgeführt. Zielsetzung der Studie ist die Ermittlung der Unternehmensprofile hinsichtlich Kundenstruktur, Kundenverhalten und Marktpositionierung. Die Studie ist im April 2025 erschienen.

Preis der Studie: Die 118 Seiten umfassende Studie kostet 3.700 EUR zzgl. Mehrwertsteuer.



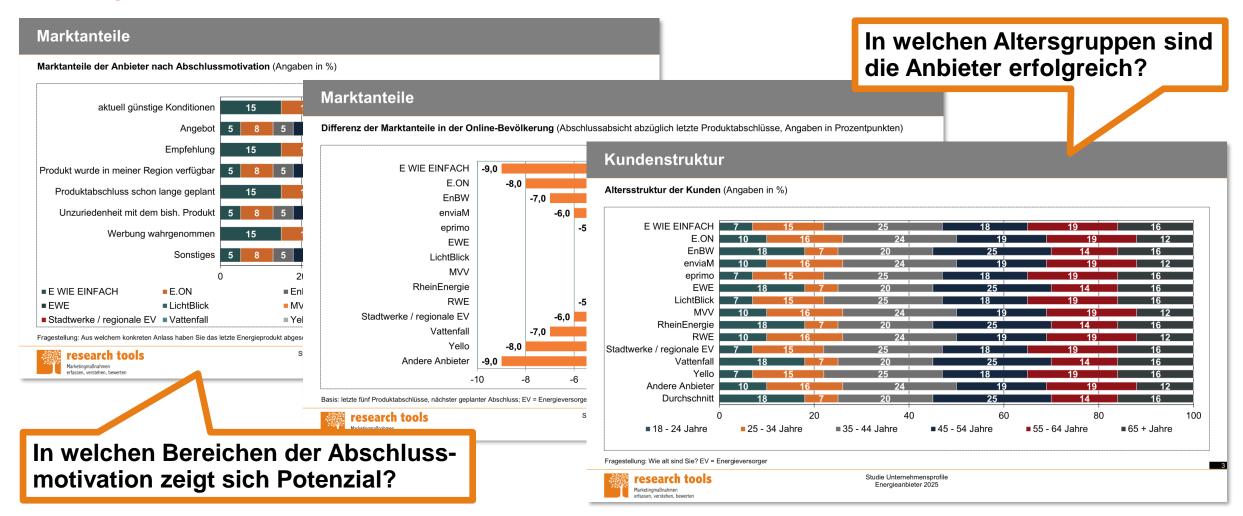
Inhaltsverzeichnis

>	Management Summary	3
>	Forschungsdesign	8
>	Marktanteile Marktanteile in der Online-Bevölkerung insgesamt, nach Geschlecht, Alter, Nielsen-Gebiet, Ortsgröße, Produktgruppen, Abschlussmotivation, Abschlussort, Abschlussabsicht, Anteile der Anbieter an den Produktabschlüssen in den Produktkategorien	12
>	Kundenstruktur Kundenstruktur nach Geschlecht, Alter, Bildung, Beruf, HH-Bruttoeinkommen, Haushaltsgröße, Familienstand, Nielsen-Gebiet, Ortsgröße	28
	Kundenverhalten Kundenausschöpfung, Abschlussart des letzten Produkts, Abschlussmotivation, Werbewirksamkeit, Weiterempfehlungsquote, Frequenz der Produktabschlüsse, Kundentreue, zuletzt genutzte Produktgruppe, Produktnutzung nach Anbietern, Abschlussort, Kaufverhaltensrelevante Einstellungen, letzter Kontakt zum Anbieter	4
>	Abschlussabsicht Abschlussabsicht nach Geschlecht, Alter, Ortsgröße, Nielsen-Gebiet, Kundentreue, Anbieterwechsel	66
>	Freizeit- und Medienverhalten Gerät Internetnutzung, genutzte Website-Gattungen, Bewertung von Werbung nach Mediengattungen, Freizeitaktivitäten (Homework, Kreativität, Kultur, freie Zeit, Natur, Sport)	74
>	Kundenprofile der Anbieter 14 Kennzahlen zu Marktanteilen, Kundenanteilen und Kundenverhalten für 13 Anbieter, Ränge in den Kennzahlengruppen	96
>	Positionierung Korrespondenzanalyse Ähnlichkeit der Anbieter bei Kundenkennzahlen	114
>	Kontakt	117



Analysebeispiele (1)

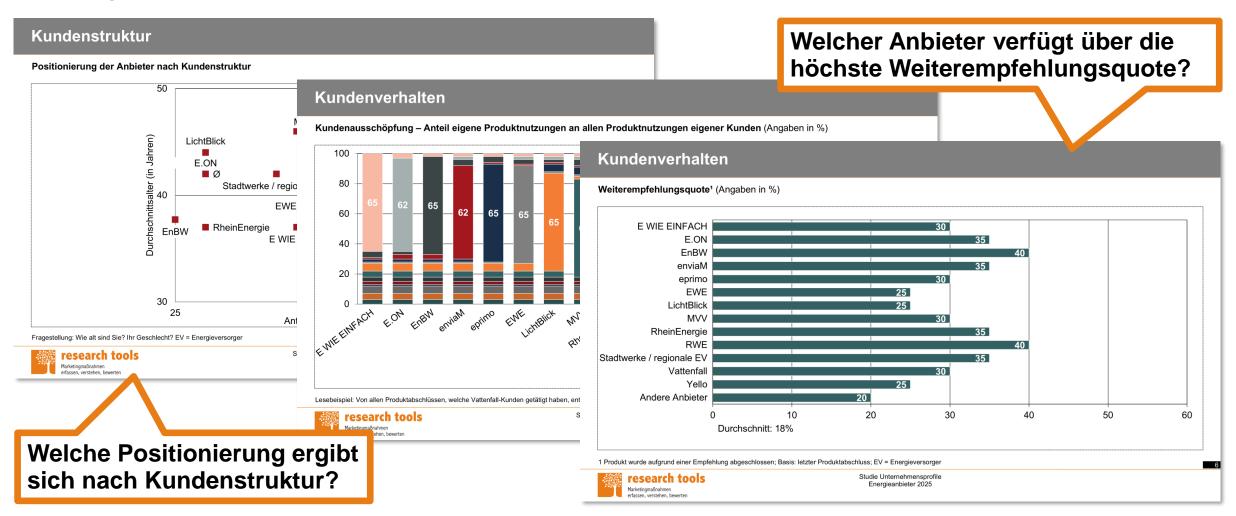
Die Beispielseiten enthalten fiktive Daten





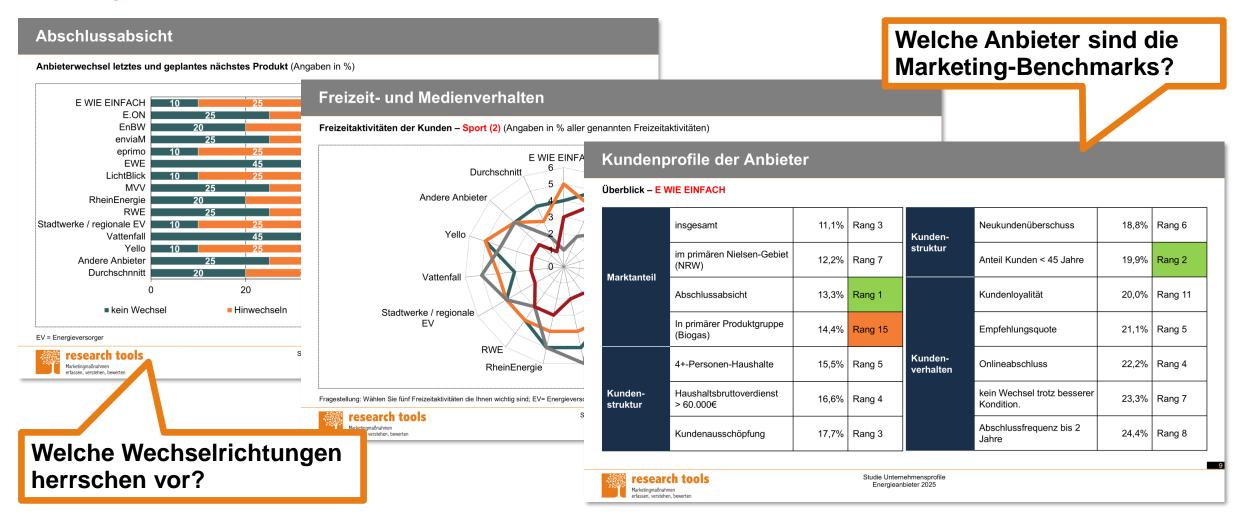
Analysebeispiele (2)

Die Beispielseiten enthalten fiktive Daten



Analysebeispiele (3)

Die Beispielseiten enthalten fiktive Daten



Bestellformular

Ihre Bestellung nehmen wir gerne per formloser E-Mail oder mit ausgefülltem Bestellformular entgegen.

E-Mail: ronja.inhofer@research-tools.net

FAX: +49 (0)711 - 55090384

Auftragnehmer: research tools, Kesselwasen 10, 73728 Esslingen am Neckar

Hiermit bestellen wir zum Preis in Höhe von 3.700 EUR zzgl. MwSt. die Studie Unternehmensprofile Energieanbieter 2025.

Auftraggeber: Firma:	
Ansprechpartner:	
E-Mail:	
Position/Funktion:	
Datum, Ort, Unterschrift:	



Kontakt / Branchenerfahrung

Ihre Ansprechpartnerin für diese Studie ist:

Ronja Inhofer



Marketinganalytikerin

M.Sc. Planung und Partizipation

Tel.: +49 711 55090383, Fax +49 711 55090384

E-Mail: ronja.inhofer@research-tools.net

research tools Kesselwasen 10 73728 Esslingen am Neckar www.research-tools.net

research tools: Marketingmaßnahmen erfassen – verstehen – bewerten.

Seit 2005 forscht research tools marketing- und wettbewerbsorientiert und positioniert sich als Spezialist für Marketinganalyse, -controlling und -monitoring.

Seit dem Jahr 2022 sind mehr als zehn Studien aus der Reihe Unternehmensprofile zu unterschiedlichen Branchen erschienen.

Weitere relevante Studien zur Energiebranche:

- Studie Kundenpfade Energie 2024
- Studie Unternehmensprofile Energieanbieter 2024
- Studie Energiemarkt-Zielgruppe Junge Erwachsene 2024
- Studie eVisibility Energie 2024
- Studie Energiemarkt-Zielgruppe Stromanbieterwechsler 2024
- Studie Energiemarkt-Zielgruppe Vergleichsportalkunden 2024

Energiebranche: seit 2023 mehr als 20 Studien veröffentlicht











