

Informationen zur Studie

Nutzwert der Studie:



Worin unterscheidet sich die Zielgruppe in **soziodemo- grafischer Hinsicht** von der Gesamtheit der Energiekunden?



Welche **Motivatoren** sind für Fern- und Nahwärmekunden beim Produktabschluss besonders relevant?



Zu welchen weiteren **Energieprodukten** besteht in der Zielgruppe eine Affinität?



Welche **Anbieter** sind in der Zielgruppe überdurchschnittlich beliebt?



Wo schließen Fern- und Nahwärmekunden ihre Energieprodukte ab?



Über welche **Medien** erreiche ich die Zielgruppe besonders gut?



Kunden von
Fern- und Nahwärme
in der Bevölkerung

Energieanbieter

beliebteste Anbieter (Abschlussabsicht)

Stadtwerke / reg. EV

RWE

E.ON (incl. Innogy)

Produkt

Top-Produkte Frauenanteil

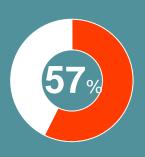
- > Strom konventionell
- ➢ Biogas
- > Fernwärme / Nahwärme

Kundenverhalten

18%

Abschluss aufgrund einer **Empfehlung**

Abschlussorte



der Energieproduktabschlüsse erfolgen

online

Freizeit & Medien

den Werbeformen

Internetbanner & Paid Search

steht die Zielgruppe überdurchschnittlich positiv gegenüber

Informationen zur Studie

Nutzen und Umfang der Studie:

Detaillierte Analyse der **Zielgruppe Fern- und Nahwärme** Analyseinhalte: Soziodemografie, Marktanteile, Kunden-, Freizeit- und Medienverhalten der Zielgruppe Nutzung von 8 Produktkategorien und 13 Energieanbietern alle Information auf 70 PowerPoint-Seiten als PDF und PowerPoint-Datei kurzfristig verfügbar Die Studie ist objektiv, unabhängig und neutral Nutzen: Detailbetrachtung der Zielgruppe als Basis für kundenzentrierte Marketingmaßnahmen

Forschungsdesign:

- 4.000 Interviews
 (auf zwei Jahre verteilt)
- online-bevölkerungsrepräsentativ
- Verbraucher in Deutschland
- davon 15 Prozent aus der Zielgruppe Fern- und Nahwärme
- im September 2023 erschienen

Preis:

 die 70 Seiten umfassende Studie kostet 1.500 EUR zuzüglich MwSt.

Informationen zur Studie

Konzeption:

Analyse der Zielgruppe



Soziodemografie

- Geschlecht
- Familienstand
- Schulbildung
- Berufstätigkeit
- Haushaltsgröße
- Einkommen
- Region
- ..



- Anlass des Produktabschlusses
- Bedenken beim Abschluss
- Abschlussfrequenz
- ..



Produktnutzung

- Anteile der Produktarten
- Planung des nächsten Produktabschlusses
- ...



Marktanteile

- Marktanteile von 13 Anbietern
- Abweichungen Marktanteile
- geplanteProduktabschlüsse
- ..



Medienverhalten

- Top 20 Freizeitaktivitäten
- Geräteart Internetnutzung
- Gattung Internetseite
- Einstellung zur Werbung









Basis für präzise Zielgruppenansprache

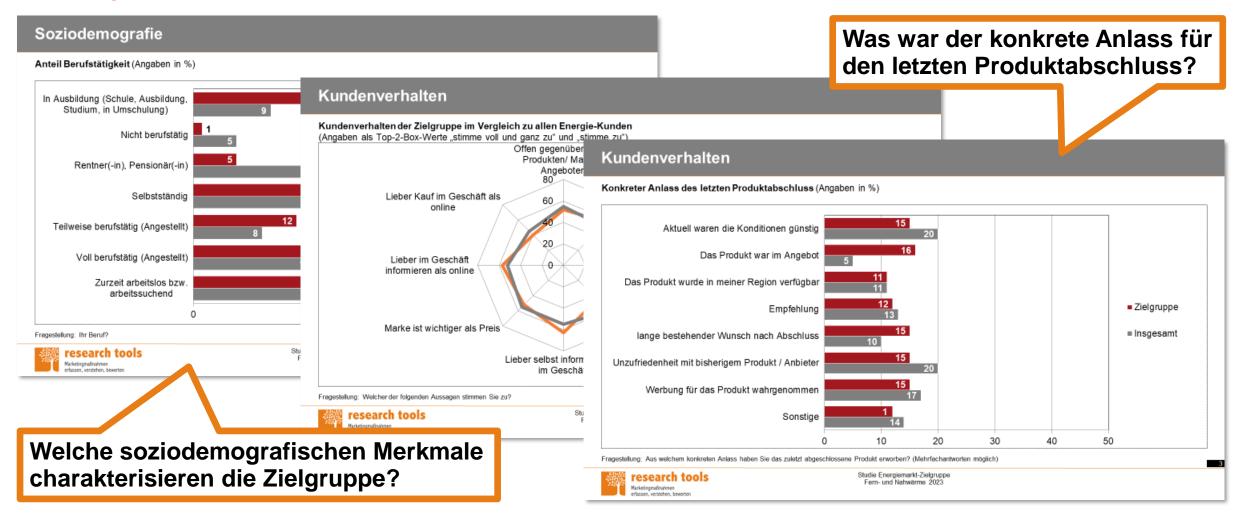
Inhaltsverzeichnis

>	Management Summary	3
>	Forschungsdesign	8
>	Soziodemografie Vergleich der Zielgruppe mit der Vergleichsgruppe in den soziodemografischen Merkmalen Geschlecht, Altersstruktur, Familienstand, Schulbildung, Berufstätigkeit, Haushaltsgröße, Anteile der Kinder unter 18, Haushalts-Bruttoeinkommen, Region	12
>	Kundenverhalten Bewertung der Statements, Anlass der zuletzt abgeschlossenen Energieproduktes, Bedenken beim Abschluss, treue Kunden und Brandhopper, Abschlussart des zuletzt abgeschlossenen Energieproduktes, Frequenz der Abschlüsse	23
>	Produktkategorien Aktuell genutzte Produktkategorien, letzte fünf abgeschlossene Produktkategorien, voraussichtlich nächster Produktabschluss, Differenz der Marktanteile	30
>	Anbieter Verteilung der Anbieter, Marktanteile der Anbieter, Abweichungen Marktanteile, Abschlussplan Marktanteile, Differenz der Marktanteile,	37
>	Abschlussorte Verteilung der Abschlussorte, Marktanteile der Abschlussorte, Abweichungen Marktanteile, Abschlussplan Marktanteile, Differenz der Marktanteile	46
>	Freizeitverhalten und Mediennutzung Top 10 Medien, Top 20 Freizeitaktivitäten, Geräteart der letzten Internetnutzung, Gattung der Internetseite, Einstellung zur Werbung nach Mediengattungen, letzter Kontakt zum Anbieter	54
>	Kontakt	69



Analysebeispiele (1)

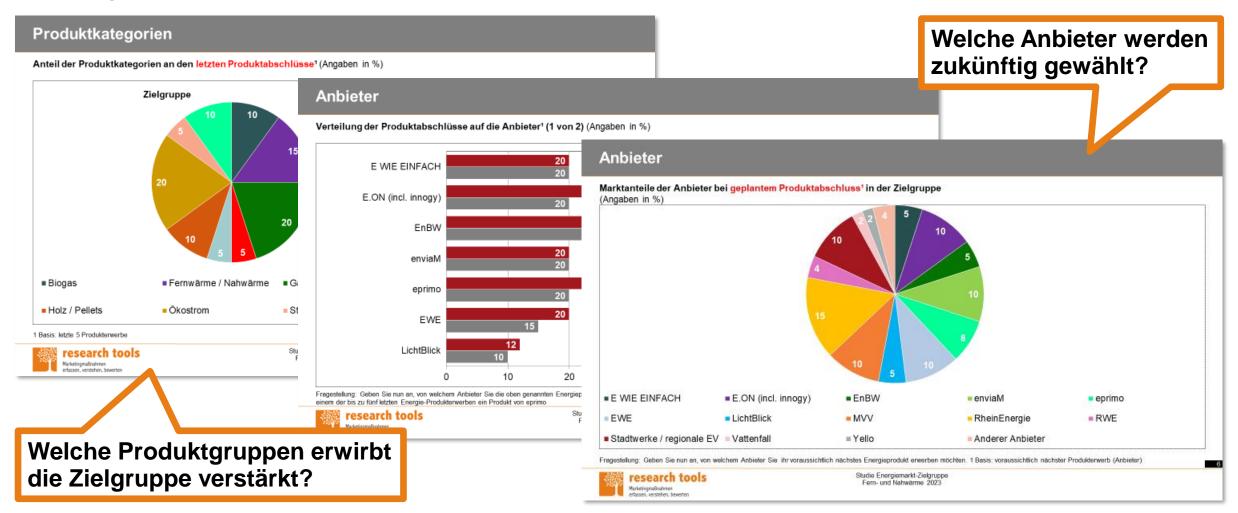
Die Beispielseiten enthalten fiktive Daten





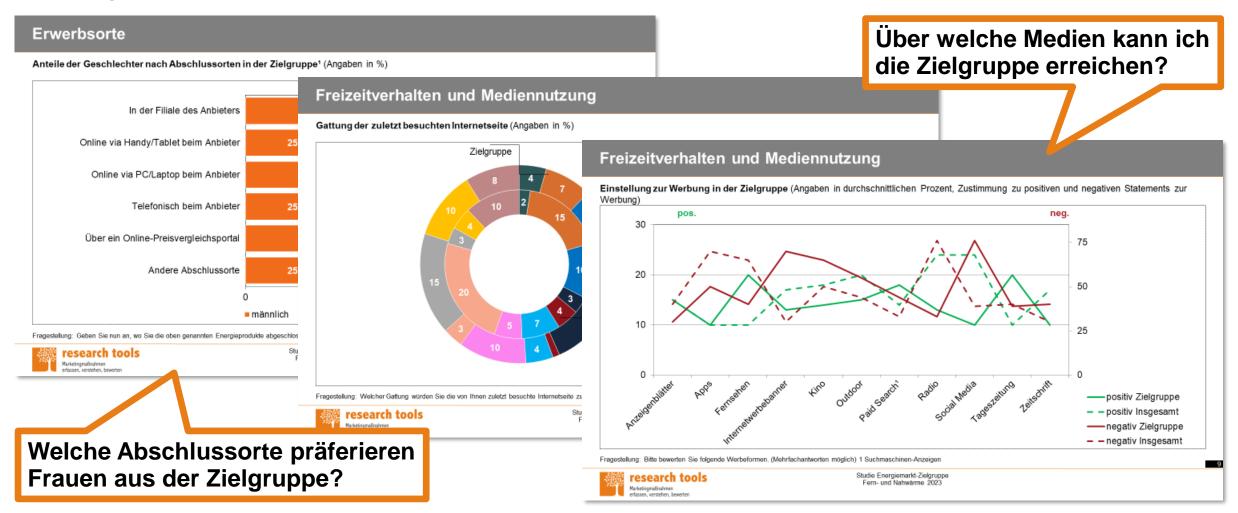
Analysebeispiele (2)

Die Beispielseiten enthalten fiktive Daten



Analysebeispiele (3)

Die Beispielseiten enthalten fiktive Daten





Bestellformular

Ihre Bestellung nehmen wir gerne per formloser E-Mail oder mit ausgefülltem Bestellfor	rmular entgegen.
--	------------------

E-Mail: ronja.inhofer@research-tools.net

FAX: +49 (0)711 - 55090384

Auftragnehmer: research tools, Kesselwasen 10, 73728 Esslingen am Neckar

Hiermit bestellen wir zum Preis in Höhe von 1.500 EUR zzgl. MwSt. die Studie Energiemarkt-Zielgruppe Fern- und Nahwärme 2023.

Auftraggeber: Firma:	
Ansprechpartner:	
E-Mail:	
Position/Funktion:	
Datum, Ort, Unterschrift:	



Kontakt / Branchenerfahrung

Ihre Ansprechpartnerin für diese Studie ist:

Ronja Inhofer



Marketinganalytikerin

M.Sc. Planung und Partizipation

Tel.: +49 711 55090383, Fax +49 711 55090384

E-Mail: ronja.inhofer@research-tools.net

research tools

Kesselwasen 10, 73728 Esslingen am Neckar www.research-tools.net

research tools: Marketingmaßnahmen erfassen – verstehen – bewerten.

Seit 2005 forscht research tools marketing- und wettbewerbsorientiert und positioniert sich als Marketingstudien-Spezialist.

Seit 2016 sind über 40 Studien zur Energiebranche erschienen. In der Studienreihe Zielgruppenstudien sind bisher mehr als 100 Studien zu unterschiedlichen Branchen erschienen.

Zuletzt zur Energiebranche erschienen:

- Studie eVisibility Energie 2023
- Studie Kundenpfade Energie 2023
- Studie Energiemarkt-Zielgruppe Ökostrom 2023
- Studie eVisibility Smart Home 2023
- Studie Energiemarkt-Zielgruppe Produktabschluss via Mobile Device 2023
- Studie Unternehmensprofile Energieanbieter 2022

Energiebranche: seit 2020 mehr als 20 Studien veröffentlicht













